

**PROGRAMME  
GRANDE ÉCOLE**  
GRADE DE MASTER

Formation	Septembre	Octobre	Novembre	Décembre	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet	Août
1 <sup>ère</sup> Année Programme Grande École - Grade de Master					07/01 au 01/02		11/06 au 30/08					
2 <sup>ème</sup> Année Programme Grande École - Grade de Master								4/02 pour 24 semaines minimum				
3 <sup>ème</sup> Année Programme Grande École - Grade de Master											1/07 au 23/08	
4 <sup>ème</sup> Année Programme Grande École - Grade de Master					rythme alterné du 10/01 au 29/03 (jeudi et vendredi)			1/04 au 30/08				
5 <sup>ème</sup> Année Programme Grande École - Grade de Master					Du 7/01 pour 24 semaines							
5 <sup>ème</sup> Année Programme MSc											Du 01/07 pour 12 semaines	

**My BACHELOR**

Formation	Septembre	Octobre	Novembre	Décembre	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet	Août
1 <sup>ère</sup> Année Bachelor Marketing&Business					21/01 au 29/03 pour 8 à 10 semaines							
1 <sup>ère</sup> Année rentrée de février Bachelor Marketing&Business											Du 1/07 au 30/08 pour 6 semaines	
2 <sup>ème</sup> Année Bachelor Marketing&Business								3/04 pour 12 semaines minimum				
3 <sup>ème</sup> Année Bachelor Marketing&Business								1/04 pour 16 à 24 semaines				
3 <sup>ème</sup> année Bachelor Marketing&Business Parcours International				mi-décembre à mi-février							31 mai pour 8 semaines min (en cumulés)	
3 <sup>ème</sup> année Bachelor Marketing&Business Parcours en alternance	rythme alterné : 2 semaines en entreprise/1 semaine en formation											
3 <sup>ème</sup> année Bachelor Technico-Commercial	rythme alterné : 2 semaines en entreprise/1 semaine en formation											

**BAC+4/5  
LES EXPERTS**

Formation	Septembre	Octobre	Novembre	Décembre	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet	Août
Bac+4 Responsable du développement commercial / STAGE/CP/APP	rythme alterné 2 semaines en entreprise/ 1 semaine en formation											
Bac+5 Manager de la stratégie commerciale et marketing / STAGE/CP/APP	rythme alterné 2 semaines en entreprise/ 1 semaine en formation											

**BTS UP<sup>7</sup>**  
by **IDRAC**  
BUSINESS SCHOOL

Formation	Septembre	Octobre	Novembre	Décembre	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet	Août	
1 <sup>ère</sup> Année BTS COMMERCE INTERNATIONAL				26/11 AU 21/12								20 mai pour 10 semaines minimum à l'étranger	
2 <sup>ème</sup> Année BTS COMMERCE INTERNATIONAL				26/11 AU 21/12									
2 <sup>ème</sup> Année BTS MANAGEMENT DES UNITES COMMERCIALES				26/11 AU 21/12									
2 <sup>ème</sup> année BTS NEGOCIATION ET DIGITALISATION DE LA RELATION CLIENT				2/11 au 5/12				1/04 au 12/04		6/05 au 10/05		31/05 pour 10 semaines min	
1 <sup>ère</sup> Année BTS MANAGEMENT DES UNITES COMMERCIALES 1 <sup>ère</sup> Année BTS NEGOCIATION ET DIGITALISATION DE LA RELATION CLIENT (rentrée sept)				2/11 au 5/12				1/04 au 12/04		6/05 au 10/05		31/05 pour 10 semaines min	
1 <sup>ère</sup> Année BTS MANAGEMENT DES UNITES COMMERCIALES 1 <sup>ère</sup> année BTS NEGOCIATION ET DIGITALISATION DE LA RELATION CLIENT (rentrée nov.)				2/11 au 5/12				1/04 au 12/04		6/05 au 10/05		31/05 pour 10 semaines min	
BTS ASSISTANT(E) de GESTION DE LA PME/PMI en CP	rythme alterné 3 jours en entreprise/2 jours en formation												
BTS MANGEMENT DES UNITES COMMERCIALES en CP	rythme alterné 3 jours en entreprise/2 jours en formation												
BTS NEGOCIATION ET DIGITALISATION DE LA RELATION CLIENT en CP	rythme alterné 3 jours en entreprise/2 jours en formation												